



## Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst

**Ort:** Krefeld

**Vertragsart:** Personaldirektvermittlung

**Arbeitszeitmodell:** Vollzeit (40 h / Woche)

### Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst

#### Ihre Vorteile:

- Ein **ausgezeichnetes** Gehaltspaket
- Eine **gründliche Einarbeitungszeit** und ein Onboarding-Programm
- Eine **leitende und einflussreiche** Vertriebstätigkeit in einem in der Tat **anspruchsvollen**, sich schnell verändernden **internationalen Umfeld**

#### Ihre Aufgaben:

- **Definition** des **strategischen Entwicklungsplans** zusammen mit dem ODEUNO
- **Betreuung und Weiterentwicklung** bestehender **Verkaufsaktivitäten** sowie Sicherstellung der **Erreichung definierter Ziele**
- **Betreuung** der **Kunden** sowie **Koordination der Kundenbelange** mit der lokalen Produktion und anderen Beteiligten
- **Verantwortlich** für eine enge Verfolgung von **SLA's und Kundendienstaktivitäten**
- **Identifizierung** und **Vermarktung** von **Wachstumsmöglichkeiten** für neue Produkte und/oder



### **Änderungen an bestehenden Lösungen**

- Gemeinsam mit dem ODEUNO **Erstellung regelmäßiger Businesspläne, Monatsberichte, vierteljährlicher Prognosen und Jahresbudgets** sowie **Überprüfung und Bericht der Zielerreichung**
- **Aktives Netzwerken**, um wichtige Entscheidungsträger zu identifizieren und **Beziehungen** innerhalb der **definierten Zielkunden aufzubauen**
- **Entwicklung und Optimierung** unser **Präsenz und Kommunikation** in geeigneten Branchenforen und sozialen Medien, auf Messen usw.
- **Versorgung der Organisation** mit klaren und genauen **Marktinformationen, Aktivitäten** der **Wettbewerber** und **Preisstrategien**

### **Ihr Profil:**

- **Strategisches Bewusstsein** und die **Fähigkeit, kurzfristig taktisch zu handeln** sowie auch **langfristige Planung** zu betreiben
- **Starker Netzwerker** und inspirierender **Kommunikator**
- **Solide Kenntnisse im Bereich Verpackung** sind von **Vorteil; mehrjährige Erfahrung im Key Account ist ein Muss, vorzugsweise** Branchenkenntnisse über **Verpackungsanwendungen**: Papier, Folien, Garne, Textilien...
- **Hervorragende zwischenmenschliche Fähigkeiten** und die Fähigkeit, **Ideen überzeugend zu verkaufen**
- Hervorragende **Projektmanagementfähigkeiten** und die Fähigkeit, **internationale und funktionsübergreifende Teams effektiv zu koordinieren**
- **Fließende Beherrschung** der **deutschen** und **englischen** Sprache

**kununu-Score / BS Mönke GmbH: 4,7 / 5,0 - Weiterempfehlung: 100%**

Unsicher? Trotzdem bewerben und auf Wunsch vergleichbare Jobangebote erhalten.

[bewerbung@bs-moenke.de](mailto:bewerbung@bs-moenke.de)

[www.bs-moenke.de/jobs](http://www.bs-moenke.de/jobs)

Referenz-Nummer: 408090A42784



## Ihr Ansprechpartner:



**BS Mönke GmbH**  
Rheinstraße 40-42  
47799 Krefeld

Telefon: +49 2151 659740  
Telefax: +49 2151 6597420



**Thomas Richrath**  
Vertriebsdisponent

[bewerbung@bs-moenke.de](mailto:bewerbung@bs-moenke.de)  
[bs-moenke.de](http://bs-moenke.de)

