



Sales Director / Sales Manager (m/w/d)

Key Account Manager (m/w/d)

Ort: Krefeld

Verdienst: 80.000€ - 100.000€ p.a. (80% Fixum / 20 % Bonus)

Vertragsart: Direktvermittlung

Arbeitszeitmodell: Vollzeit

Sonstiges: Option auf spätere Übernahme der Gesamtverantwortung für zwei Standorte (Krefeld & Menigen) als General Manager

Sales Director / Sales Manager (m/w/d) - Key Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- **Leitung** der **Verkaufsaktivitäten** mit **Verantwortung** für das **Verkaufsergebnis**
- Mitglied im lokalen Management-Team
- **Führung** des **Verkaufsteams** in Krefeld und Mendig
- **Betreuung** der **Vertriebsregion**
- **Betreuung** der **nationalen** und **interanationalen Key Accounts** sowie die **Führung** der **Verhandlungen** bei **schwierigen** und/oder **bedeutenden Verträgen**
- **Gewinnung** von **Neukunden**
- **Sicherstellung** der **Erreichung** definierter kurz-, mittel- und langfristiger **Umsatzziele** für den ausgewiesenen Verantwortungsbereich
- **Optimierung** der vorhandenen **Verkaufsaktivitäten** bzw. deren Ausbau



- **Erstellung** von **Analysen** (z.B. zur Absatzentwicklung) anhand zurückliegender und aktueller Verkaufszahlen
- **Prüfung** der Effizienz von **Vertriebsmaßnahmen**
- **Korrektur** und **Ergänzung** der aktuellen und zukünftigen **Planungen**, u.a. des Verkaufsbudgets
- **Entwicklung** von **Aktivitäten** wie Verkaufsförderungs- und Kundenbindungsstrategien zur **Steigerung** des **Gesamtumsatzes** und der Verkaufsmargen bzw. der Umsätze in einzelnen Geschäftsfeldern und Kundensegmenten
- **Aufbau neuer** bzw. **sensibler Geschäftsfelder**
- **Repräsentation** des **Unternehmens** auf **Messen** und bei **Events**
- Außendiensttätigkeit (max. 1-2 Tage / Woche)

Ihr Profil:

- Vorhandene **Berufs-** und **Führungserfahrung** im Bereich **Sales**
- Sehr gute **Kommunikationsfähigkeit**
- Ausgeprägte **Leadership-Fähigkeit**
- **Interesse** an einer **Entwicklung zum General Manager**
- **Verhandlungsgeschick**
- **Durchsetzungsvermögen**
- **Teamfähigkeit**
- Sicherer Umgang mit Datenmanagement-Tools wie MS-Office, SAP
- **Verhandlungssichere Englischkenntnisse**
- **Branchenkenntnisse** im Bereich Verpackung wären **von Vorteil**

Vorteile:

- Eine **gründliche Einarbeitung** und ein gutes **Onboarding-Programm**
- Eine **leitende** und **einflussreiche Tätigkeit** im internationalen Umfeld
- Sehr gute **Aufstiegs-** und **Weiterentwicklungsmöglichkeiten**

Kununu-Score / BS Mönke GmbH: 4,7 / 5,0 - *Weiterempfehlung: 100%*

Unsicher? Trotzdem bewerben und auf Wunsch vergleichbare Jobangebote erhalten.

bewerbung@bs-moenke.de

www.bs-moenke.de/jobs

Referenz-Nummer: 408020A48130



Ihr Ansprechpartner:



BS Mönke GmbH
Rheinstraße 40-42
47799 Krefeld

Telefon: +49 2151 659740
Telefax: +49 2151 6597420



Ines Kampmann
Personalberaterin

bewerbung@bs-moenke.de
bs-moenke.de

